

Iniziative e strumenti innovativi a supporto delle imprese



***TECNO HUB:
UN MODELLO PER L'EROGAZIONE DI PRODOTTI E SERVIZI
A VANTAGGIO DELLE IMPRESE***

ing. Luigi Iavarone - Presidente Consorzio Technapoli

Lunedì, 18 gennaio 2010



La proposta

Tecno Hub è un nuovo soggetto commerciale sullo scenario del mercato dell'ICT regionale.

- Propone un'ampia offerta, ricca e diversificata, di sistemi ed applicazioni per la gestione dei processi aziendali, della produzione, della logistica, delle risorse umane, del marketing e della comunicazione.
- Si rivolge alle Piccole e Medie Imprese ed alla Pubblica Amministrazione del territorio.
- La qualità, il contenuto innovativo, l'aggiornamento tecnologico dell'offerta Tecno Hub ***consente alla PMI di accedere a soluzioni che, per costi e complessità, sono a vantaggio esclusivo delle grandi organizzazioni.***



Chi siamo

Tecno Hub è un' aggregazione di imprese ICT che fa perno sul Parco Scientifico e Tecnologico di Napoli e Caserta.

Le imprese Tecno Hub vantano consolidate esperienze in tema di realizzazione di soluzioni originali, distribuzione di prodotti e servizi di terze parti, fornitura di consulenze tecniche e gestionali in ambito sistemi informativi e soluzioni di telecomunicazione.

Le aziende contribuiscono alla costituzione del catalogo con i prodotti del loro portafoglio, condividendo all'interno dell'HUB l'impegno e le risorse marketing e commerciali.

Tecno Hub si avvale dei servizi di housing ed hosting del Data Center del Consorzio Technapoli.

Il processo di aggregazione è in progress: nuove aziende e nuovi prodotti stanno per confluire nell' HUB.

I partner

✘ logotec_480x

Technapoli è il Parco Scientifico e Tecnologico di Napoli e Caserta, attivo dal 1996, opera per aumentare la competitività del territorio, promuovere la collaborazione tra imprese, sviluppare e diffondere soluzioni tecnologiche ed organizzative avanzate.

Allo stato attuale hanno aderito cinque imprese che si distinguono per lo sviluppo e l'erogazione di servizi avanzati volti alla risoluzione di esigenze cruciali nel processo che conduce allo sviluppo delle aziende



La strategia

L'obiettivo di Tecno Hub è duplice:

- stimolare la richiesta di soluzioni ICT tra le PMI, favorendone l'innovazione
- soddisfare questa richiesta con soluzioni accessibili in termini di costi, utilizzabilità e sostenibilità

Le azioni previste sono:

- strutturare un'offerta esaustiva per le PMI delle filiere attive sul territorio regionale
- affiancare ai prodotti i servizi di consulenza e formazione
- realizzare una forte azione di promozione sul territorio
- introdurre nuovi modelli di business



I modelli di business

Modello tradizionale:

- acquisto dell'intero pacchetto software
- pagamento dell'intera licenza del software applicativo
- installazione *in house* su hardware proprietario
- personalizzazione in base alle procedure interne dell'azienda
- carico degli oneri relativi alla gestione e manutenzione del sistema

Modello ASP / SaaS:

- acquisto delle funzionalità che si useranno
- pagamento di un "canone di utilizzo" del software applicativo
- installazione presso il Data Center Tecno Hub, accesso via Internet
- nessun onere di esercizio, gestione e manutenzione del sistema

L'adozione del modello SaaS permette di acquistare il software applicativo ad un costo accessibile!!!

Il catalogo

L'offerta di prodotti/servizi di Tecno Hub è ampia e qualificata, spaziando da soluzioni gestionali più tradizionali a prodotti per l'automazione del magazzino, il telecontrollo degli impianti, la manutenzione in remoto, il marketing e la comunicazione aziendale.

Alcuni dei principali prodotti a catalogo sono classificabili in:

- soluzioni per la gestione dei processi aziendali:
 - PIRAMIDI
 - ASG REVOLUTION
 - SAICA
 - Archiflow
- servizi e soluzione per la gestione e manutenzione degli impianti:
 - SMART/GA
 - Manutenzione proattiva e predittiva
 - Ticketing
 - WASP
 - WTU
- managing della logistica
 - Stock System
- soluzioni avanzate di marketing
 - Gestione Fidelity
 - WEB TV
- servizi trasversali
 - Formazione/aggiornamento
 - Consulenze
- soluzione per l'innovazione e trasferimento tecnologico
 - Portale Ideam
- sistema per la diffusione di informazioni e servizi per l'aggregazione d'impresa
 - Aerospazio Campania



Servizi di Formazione/Aggiornamento

Per la migliore fruizione dei differenti prodotti/servizi offerti, Tecno Hub realizza a vantaggio dell'utenza una serie di servizi trasversali di formazione ed aggiornamento, erogabili anche con modalità e-learning ed e-publishing.

Per la realizzazione delle attività di addestramento sono in primo luogo coinvolti i partner di *Tecno Hub*, per le loro competenze sui prodotti/servizi, di volta in volta, oggetto dell'intervento formativo.

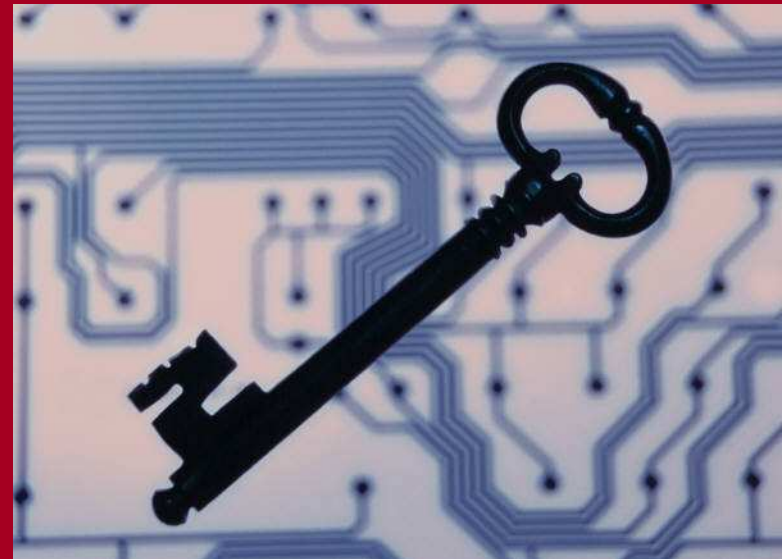
Ove necessario possono poi essere coinvolti anche università, enti di ricerca o altri soggetti istituzionali in possesso di specifiche competenze scientifiche.

Possono infine essere previste testimonianze di grandi aziende private che illustrano le proprie esperienze applicative.

Servizi di consulenza

Nell'ambito della propria offerta Tecno Hub propone servizi specifici relativi a:

- consulenza su tecnologie e prodotti;
- consulenze sistemistiche;
- consulenze applicative (automazione industriale, ingegneria della manutenzione, logistica, etc.);
- consulenze web: Search Engine Marketing e Search Engine Optimization;
- consulenze su piattaforme di e-learning, e-commerce ed e-publishing.





Luigi Iavarone

Presidente Consorzio Technapoli
iavarone@technapoli.it

CONSORZIO TECHNAPOLI

Sede legale:

Via S. Aspreno, 2 – 80133 Napoli, presso CCIAA

Sedi operative:

Via A. Olivetti, 1 - 80078 Pozzuoli NA

tel: 081.5255182/3 - 081.8046216 - fax:081.5255184

C.so Meridionale, 58 - 80143 Napoli

tel: 081.0121630

www.technapoli.it

constec@technapoli.it